

Antonio J. Casado Sacristán

Aspirante a buena persona / Multitasking



Móvil: +34 629 10 75 05

E Mail: antonio@antoniocasado.es

Web: www.antoniocasado.es

Dirección: c/ Murcia, 23 Bajo 1
28100 Alcobendas - Madrid

Presentación

Mi carrera profesional se ha desarrollado en distintas Áreas: proyectos, trade marketing canal, exportación, publicidad, distribución, customer service, E-commerce, kioscos digitales, etc. Todo ello, gracias a la confianza de mis superiores, los cuales me han brindado la oportunidad de aprender y asumir retos tales como: liderar equipos, diseñar estrategias, dirigir proyectos, etc.

Con objeto de mejorar mis competencias, en 2018 finalicé un Master Project Management impartido por la F. Universidad de Salamanca y E.I.G.P. (Escuela Internacional de Gestión de Proyecto) y obtuve la Certificación Scrum Master Nivel Experto. Por último, en 2020 finalicé un Master of Business Administration (M.B.A), con especialización en Marketing Digital.

Amante de los retos, de coordinar equipos y asumir responsabilidades de liderazgo. Disfruto de mi trabajo, así como de compartir experiencias y conocimiento con el equipo del cual formo parte. Firme defensor de la importancia de un grupo cohesionado y creativo, con una implicación máxima en su labor y una transparencia de ideas siempre enfocadas a la satisfacción del usuario/cliente y por tanto a resultados tangibles.

Habilidades

- o Capacidad de toma de decisiones.
- o Persistente y constante para obtener los resultados deseados.
- o Alta adaptación a los cambios.
- o Facilidad para el trabajo en equipo.
- o Dotes de comunicación, tanto verbal como escrita.
- o Pensamiento estratégico y creativo.
- o Resiliencia.

Experiencia Profesional

2020-Actualidad **KEY IBERBOARD, S.A.**



Responsable Proyectos y Analista de Procesos

- Desarrollo de proyectos, diseño e implementación.
- Análisis de procesos, optimización y medición.
- Diseño de servicios y colaboración en líneas de negocio.
- Colaboración en estrategia Marketing Digital de la Cía.

2015-2018 **SGEL, S.A.**



Jefe de Producto Redes (Trade Marketing)

- Gestión comercial con Centrales de Compra Cadenas (Carrefour, Grupo Auchan, El Corte Inglés, etc.).
- Coordinación y supervisión de delegaciones.
- Trade Marketing con enfoque Ad hoc, implantación.
- Diseño de estrategia y proyectos.

2014-2015 **SGEL, S.A.**



Export Commercial Manager

- K. A. M. Ediciones Condé Nast.
- Relación comercial con clientes y proveedores.
- Optimización de la distribución internacional.
- Análisis de información, benchmarking y reporting.
- Elaboración de propuestas y correcciones.

Conocimientos Software

Entorno Windows, MacOS, iOS, Android


Paquete Office (Excel, Word, Power Point, Project)

Power BI Microsoft / IBM Cognos Analytics

Diseño Wix

Wordpress

Idiomas

 Español (nativo)
★★★★★

 Inglés (A2)
★★★☆☆

Educación destacada

- Master of Business Administration (MBA).
- Master of Project Management.
- Curso Superior Trade Marketing.
- Certificación Scrum Manager Nivel Experto.

Otros datos

- Carnet conducir BE, C1E, BTP. Coche y moto.
- Diseño Web (ejemplos):
 - www.clinicaclipsa.com
 - www.fernanzoanola.com
 - www.equilibrio-madrid.es

Antonio J. Casado Sacristán

Aspirante a buena persona / Multitasking



Móvil: +34 629 10 75 05

E Mail: antonio@antoniocasado.es

Web: www.antoniocasado.es

Dirección: c/ Murcia, 23 Bajo 1
28100 – Alcobendas Madrid

Experiencia Profesional

2002-2013 **AXEL SPRINGER ESPAÑA, S.A.**

a-

Jefe de Departamento de Distribución

- **Área Digital:** Gestión de Plataformas Digitales (Amazon, Newstand Apple, iKiosk, KyM, Zinio, etc.), diseño de estrategias de venta, coordinación S. A. T. y producción.
- **Área Suscripciones:** Diseño e implantación Proyecto Outsourcing, desarrollo de software on/offline, optimización y seguimiento, gestión de Contact Center, control de calidad y flujos de trabajo, presupuesto, forecast, OJD, auditoria, LOPD, etc.
- **Área Nacional:** Coordinación Distribuidor Nacional, gestión de inventidos y necesidades de exportación, e-Commerce suscripciones y venta de atrasados.

2000-2002 **AXEL SPRINGER ESPAÑA, S.A.**

a-

Jefe de Departamento de Publicidad

- Negociación y diseño de campañas digital y print.
- Captación y gestión de cartera clientes.
- K.A.M. grandes cuentas.
- Elaboración de presupuestos, plantillas
- Coordinación con Dptos. Producción y Marketing.

1997-2000 **HOBBY PRESS, S.A.**



Jefe de Departamento de Administración

- Apoyo en prospección y análisis de nuevos mercados potenciales y exportadores.
- Gestión administrativa área de negocio Latam y Europa.
- Contacto directo con Exportadores y seguimiento de cumplimiento de acuerdos.

1989-1997 **HOBBY PRESS, S.A.**



Administrativo, Responsable Facturación

- Gestiones propias de un administrativo y apoyo al Responsable de créditos y cobros de la Cia.
- Encargado del área de facturación e impagados.

Formación

2018-2020 **M.B.A. + Marketing Digital**
Cerem Business School

2017-2018 **Master Project Management**
F. Universidad Salamanca – E.I.G.P.

2013 **Inglés A2**
E.O.I. San Sebastián de los Reyes

2005-2006 **Curso Superior Trade Marketing**
Cesma Business School

1985-1988 **Bachillerato Ciencias**
Instituto Cardenal Herrera Oria

Certificaciones y cursos

2018 **Scrum Manager Nivel Experto**
(nº 22.403)

2018 **Microsoft Project (16 PDU´s)**

2017 **IBM Cognos 11 BI**

2014 **MBA Centros de Belleza**

2014 **Gestión de Redes Sociales**

2007 **Curso habilidades trabajo equipo**

2004 **Marketing en Internet**

2003 **Atención y Servicio al Cliente**

