

# Antonio J. Casado Sacristán

Aspirante a buena persona



Móvil: +34 629 10 75 05

E Mail: antonio@antoniocasado.es

Web: [www.antoniocasado.es](http://www.antoniocasado.es)

Dirección: c/ Murcia, 23 Bajo 1  
28100 Alcobendas - Madrid

## Presentación

Mi carrera profesional se ha desarrollado en distintas Áreas: proyectos, trade marketing canal, marketing digital, exportación, publicidad, distribución, customer service, e-Commerce, etc. Todo ello, gracias a la confianza de mis superiores, los cuales me han brindado la oportunidad de aprender y asumir retos tales como: liderar equipos, diseñar estrategias, dirigir proyectos, etc.

Con objeto de mejorar mis competencias, en 2018 finalicé un Master Project Management impartido por la F.Universidad de Salamanca y E.I.G.P. (Escuela Internacional de Gestión de Proyectos) y obtuve la Certificación Scrum Master Nivel Experto. Por último, en 2020 finalicé un Master of Business Administration (M.B.A), con especialización en Marketing Digital.

Amante de los retos, de coordinar equipos y asumir responsabilidades de liderazgo. Disfruto de mi trabajo, así como de compartir experiencias y conocimiento con el equipo del cual formo parte. Firme defensor de la importancia de un grupo cohesionado y creativo, con una implicación máxima en su labor y una transparencia de ideas siempre enfocadas a la satisfacción del usuario/cliente y por tanto a resultados tangibles.

## Habilidades

- o Capacidad de toma de decisiones.
- o Persistente y constante para obtener los resultados deseados.
- o Alta adaptación a los cambios.
- o Facilidad para el trabajo en equipo.
- o Dotes de comunicación, tanto verbal como escrita.
- o Pensamiento estratégico y creativo.
- o Resiliencia.

## Experiencia Profesional

2020 - Actualidad **KEY IBERBOARD, S.A.**



*Responsable Marketing & Comunicación*

- Desarrollo de proyectos, diseño e implementación.
- Análisis de procesos, optimización y medición.
- Diseño de servicios y colaboración en líneas de negocio.
- Responsable de estrategia Marketing Digital Compañía.

2015-2018 **SGEL, S.A.**



*Jefe de Producto Redes (Trade Marketing)*

- Gestión comercial con Centrales de Compra Cadenas (Carrefour, Grupo Auchan, El Corte Inglés, etc.).
- Coordinación y supervisión de.
- Trade Marketing con enfoque Ad hoc.
- Diseño de estrategia y proyectos.

2014-2015 **SGEL, S.A.**



*Export Commercial Manager*

- K. A. M. Ediciones Condé Nast.
- Relación comercial con clientes y proveedores.
- Optimización de la distribución internacional.
- Análisis de información, benchmarking reporting.
- Elaboración de propuestas y correcciones con vista a optimizar ratios de devolución y venta.

## Conocimientos Software

Entorno Windows, MacOS, iOS, Android



Paquete Office (Excel, Word, Power Point, Project)



Power BI Microsoft / IBM Cognos Analytics



Diseño Wix



Wordpress



## Idiomas

Español (nativo)  
★★★★★

Inglés (A2)  
★★★★☆

## Educación destacada

- Master of Business Administration (MBA).
- Master of Project Management.
- Curso Superior Trade Marketing.
- Certificación Scrum Manager Nivel Experto.

## Otros datos

- Carnet conducir BE, C1E, BTP. Coche y moto.
- Diseño Web (ejemplos):
  - [www.clinicaclipsa.com](http://www.clinicaclipsa.com)
  - [www.equilibrio-madrid.com](http://www.equilibrio-madrid.com)
  - [www.fernanzoanzola.co.m](http://www.fernanzoanzola.co.m)

# Antonio J. Casado Sacristán

Aspirante a buena persona



Móvil: +34 629 10 75 05

E Mail: antonio@antoniocasado.es

Web: [www.antoniocasado.es](http://www.antoniocasado.es)

Dirección: c/ Murcia, 23 Bajo 1  
28100 – Alcobendas Madrid

## Experiencia Profesional

2002-2013 **AXEL SPRINGER ESPAÑA, S.A.**

a-

*Jefe de Departamento de Distribución*

- **Área Digital:** Gestión de Plataformas Digitales (Amazon, Newstand Apple, iKiosk, KyM, Zinio, etc.), diseño de estrategias de venta, coordinación S. A. T. y producción.
- **Área Suscripciones:** Diseño e implantación Proyecto Outsourcing, desarrollo de software on/offline, optimización y seguimiento, gestión de Contact Center, control de calidad y flujos de trabajo, presupuesto, forecast, OJD, auditoria, LOPD, etc.
- **Área Nacional:** Coordinación Distribuidor Nacional, gestión de inventidos y necesidades de exportación, e-Commerce suscripciones y venta de atrasados.

2000-2002 **AXEL SPRINGER ESPAÑA, S.A.**

a-

*Jefe de Departamento de Publicidad*

- Negociación y diseño de campañas digital y print.
- Captación y gestión de cartera clientes.
- K.A.M. grandes cuentas.
- Elaboración de presupuestos, plantillas
- Coordinación con Dptos. Producción y Marketing.

1997-2000 **HOBBY PRESS, S.A.**



*Jefe de Departamento de Administración*

- Apoyo en prospección y análisis de nuevos mercados potenciales y exportadores.
- Gestión administrativa área de negocio Latam y Europa.
- Contacto directo con Exportadores y seguimiento de cumplimiento de acuerdos.

1989-1997 **HOBBY PRESS, S.A.**



*Administrativo, Responsable Facturación*

- Gestiones propias de un administrativo y apoyo al Responsable de créditos y cobros de la Cía.
- Encargado del área de facturación e impagados.

## Formación

2018-2020 **M.B.A. + Marketing Digital**  
*Cerem Business School*

2017-2018 **Master Project Management**  
*F. Universidad Salamanca – E.I.G.P.*

2013 **Inglés A2**  
*E.O.I. San Sebastián de los Reyes*

2005-2006 **Curso Superior Trade Marketing**  
*Cesma Business School*

1985-1988 **Bachillerato Ciencias**  
*Instituto Cardenal Herrera Oria*

## Certificaciones y cursos

2018 **Scrum Manager Nivel Experto**  
**(nº 22.403)**

2018 **Microsoft Project (16 PDU's)**

2017 **IBM Cognos 11 BI**

2014 **MBA Centros de Belleza**

2014 **Gestión de Redes Sociales**

2007 **Curso habilidades trabajo equipo**

2004 **Marketing en Internet**

2003 **Atención y Servicio al Cliente**

